

BUSINESS MANAGER – DIRECTEUR CONSEIL (F/H)

Toulouse

AXSENS-bte est un cabinet spécialisée dans les prestations de conseil, de Formation et d'assistance technique en Organisation Industrielle, Supply Chain & Logistique, Lean & Méthodes industrielles, et Qualité. Dans le cadre de notre développement, nous recherchons, des Business Managers – Directeurs Conseil (F/H) pour intégrer nos équipes.

Votre profil :

De profil ingénieur ou de formation supérieure avec une spécialisation (Bac+5) Logistique/Supply chain ou Technico-commerciale, vous justifiez d'au moins 10 années d'expérience probante dans un contexte de projets de transformation ou d'optimisation menés à bien dans un environnement industriel ou d'expérience de Direction opérationnelle en industrie.

Maîtrise des processus Supply Chain et industriels.

Maîtrise des Outils Microsoft Office (Excel & PowerPoint).

Anglais professionnel courant exigé.

Mobile (déplacements à prévoir selon les missions),

Compétences liées au métier du conseil (formalisation, prise de recul, restitution, relation client, développement commercial, réponse à appels d'offres...)
Expérience managériale.

Qualités relationnelles transverses :

- Bon relationnel / bonnes aptitudes en communication / Manager ;
- Orienté au service du client ;
- Capacité d'analyse et de synthèse ;
- Rigoureux, pugnace, curieux et autonome ;
- Capacité à mener différents projets/missions
- Goût pour la transmission / pédagogue

Lieu :

Toulouse (31) - Mobilité Nationale & Internationale dans le cadre d'interventions ponctuelles

Votre mission :

Rattaché(e) à la Direction Générale, vous organisez votre action entre développement / suivi d'activités, encadrement / suivi d'une équipe conseil, et un rôle opérationnel de Consultant Senior faisant valoir vos expertises, également référent métier. Ainsi vos principales attributions sont :

- Développer un portefeuille clients et prospects : Contribution aux appels d'offres et au développement commercial, identification de nouvelles perspectives de business au sein de votre périmètre
- Encadrement et management des consultants : suivi et participation à la constitution des équipes
- Gestion de projets : revues, points d'avancement, extensions...
- Rendre compte à la Direction du déroulement des missions de votre périmètre : qualité, coût, délai, et bonne réalisation.
- Développer une relation privilégiée avec les interlocuteurs de vos clients par des visites sur site régulières.
- Être le garant de la mise à jour des informations commerciales / projet dans le SI du cabinet. Interface avec le commerce et l'administration des ventes.
- Types d'interventions du Cabinet :
 - Réalisation d'Audits, de Diagnostics industriels
 - Analyse, design & optimisation de flux industriels
 - Définition & Optimisation de gouvernance Supply Chain
 - Réalisation d'études stratégiques,
 - Design et re-engineering de processus & solutions
 - Pilotage de l'amélioration continue
 - Définition & Optimisation de Réseaux et sites logistiques
 - Mise en place d'outils de pilotage et d'optimisation
 - Accompagnement à la conduite du changement

Rémunération / Package :

- Selon profil & expérience.
- Forfait 38,5 heures hebdomadaires.
- Chèques Déj. + Complémentaire santé, PEE.
- Contrat CDI, Cadre.



ENVOYEZ NOUS VOTRE CV À JOBS@AXSENS.COM